



Myyntipäällikkö

Haemme vakituiseen työsuhteeseen myynnin ammattilaista. Tulet vastaamaan Länsi-Suomen alueen myynnistä kiinteässä yhteistyössä myyntijohdon kanssa. Toimipisteesi sijaitsee Tampereella.

Hallitset B-to-B –myynnin, esimiestyön sekä tunnet hyvin sahatavarat ja muut puu-pohjaiset rakennustarvikkeet. Vastaat Puumerkin palvelukonseptin aktiivisesta markkinoinnista myyntialueesi asiakkaille sekä muille sidosryhmille yhdessä myyjien kanssa. Uusiasiakashankinta on tärkeä osa tehtävääsi. Toimit tiiviissä yhteistyössä logistiikan, materiaalihallinnon sekä muun organisaation kanssa.

Olet etsimämme henkilö, jos:

- sinulla on tehtävään soveltuva kaupallinen tai tekninen, puu- tai rakennusalan koulutus.
- omaat pitempiaikaista myyntikokemusta rakennusliike-, kauppia- tai teollisuuden myynnistä sekä sinulla on vahva osaaminen yritysten välisestä kaupankäynnistä.
- tunnet puutavaran ja muut rakennustarvikkeet.
- sinulla on hyvät johtamis- ja vuorovaikutustaidot sekä olet tuloshakuinen.
- olet halukas kouluttamaan itseäsi mm. jatkojalostettujen insinööripuutuotteiden myynnissä.
- aloite-, ongelmanratkaisu- ja organisointikyky ovat vahvuuksiasi.
- omaat itsenäisen ja vastuullisen otteen vastuualueellasi ja kykenet työskentelemään paineen alla tuloksellisesti.

Työtehtävä edellyttää aktiivista liikkumista asiakaspinnassa.

Lisätietoja: Mika Leinonen, mika.leinonen@puumerkki.com, puh. 040 569 2320

Jätä hakemuksesi, CV ja palkkatoiveesi **viimeistään 30.4.2018** tarja.turunen@puumerkki.com.

Puumerkki on puurakentamisen tuotteiden ja palvelujen asiantuntija. Haluamme kehittää palveluita ja ratkaisuja, joiden avulla rakennetaan laadukkaasti ja vastuullisesti. Olemme kansainvälinen toimija, joka palvelee rakennusliikkeitä, jälleenmyyjä ja teollisuutta Suomessa sekä Baltian alueella. Työllistämme noin 175 henkilöä Suomessa ja Virossa. Liikevaihtomme vuonna 2017 oli noin 181 miljoonaa euroa.